**“电商赋能 乡村振兴”—土城子乡**

**电商直播带货技能培训班招生简章**

乡村振兴，电商助农。为更好地服务奈曼旗电商产业及农业发展，发掘和培养更多电商人才积极参与奈曼数字经济的建设，进一步发挥互联网在乡村振兴中的优势，促进农产品上行，从而更好地助力本地农产业和农产品销售，为此举办“电商赋能 乡村振兴”—土城子乡政府电商直播带货技能培训班。有关事宜如下：

一、主办单位

奈曼旗农牧科技局（乡村振兴局）

奈曼旗区域经济合作与金融服务局

二、承办单位

土城子乡政府

奈曼旗融媒体中心

奈曼旗宏远职业培训学校

三、培训对象

条件不限，有志于从事电商直播行业的人员均可报名参加。

四、培训时间

培训时间为5天。

1. 培训地点：土城子乡政府大会议室
2. 报名时间

从即日起可报名，截止时间为6月16日。

七、联系人

土城子乡政府：孙虎，电话：17684750061

八、培训班授课内容

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 第一天 | 上午 | **第一节：定位**  分享第一期学员的成长经历，用实际案例说明学员拿到的结果。明确每天的课程内容，给每个学员确定五天后的收获和目标。  1、直播的变现形式：三农产品、同城团购（小时达）、撸音浪、知识分享、聊天  2、短视频变现形式：记录日常、短视频带货、技术内容分享 |
| 下午 | **第二节：分组**  大家共同上课，跟进自己的定位进行分组来完成自己的课后作业。一部分人学习直播：每五个人一组，组长负责监督跟进作业进度；一部分人学习短视频：每五个人一组，组长负责监督跟进作业进度。 |
| 作业 | **直播组**：学会开播、关播。抖音和快手分别学习，练熟了，后台统计每个人练习十遍以上  **短视频组：**学会发布视频。抖音和快手分别学习，每个人成功发布九条简单作品 |
| 第二天 | 上午 | **第三节：抖音和快手变现的底层逻辑**  目前市面上的五花八门的课程太多，造成出入行业容易跑偏，今天明确抖音和快手变现的真正底层逻辑到底是什么？怎么使用AI人工智能来辅助完成直播和短视频工作 |
| 下午 | **第四节：直播和短视频的画面设计**  跟进自己内容设计合适的画面。  案例：三农产品画面、农资画面、牛羊肉画面、文旅画面、记录日常画面 |
| 作业 | **直播组：**跟进自己想播的内容设计合适的画面，开播45分钟，带货主播挂货  **短视频组：**跟进自己想拍的内容设计合适的画面，拍3条短视频，挂货 |
| 第三天 | 上午 | **第五节：盈利转账号方案设计**  一个普通的内容，怎么设计盈利路径，怎么通过直播一步步实现盈利；怎么通过短视频一步步实现盈利。 |
| 下午 | **第六节：在学员中选出几个重点素材作为案例复盘**  直播案例复盘：音浪（下单率）、新增、停留、互动  短视频案例复盘：投稿数、完播率、播放量、互动、新增 |
| 作业 | **直播组**：优化自己的直播内容和画面，提升自己的话术技巧，开播45分钟，带货主播挂货  **短视频组：**优化拍摄画面和内容，拍3条作品，挂货 |
| 第四天 | 上午 | 优秀主播的话术技巧：  怎么把我们平时聊天的话术内容，变成能够通过抖音和快手变现的内容，这中间到底有大的区别，怎么设计变现路径 |
| 下午 | **第七节：优秀主播的话术技巧**  怎么把我们平时聊天的话术内容，变成能够通过抖音和快手变现的内容，这中间到底有大的区别，怎么设计变现路径  **第八节：在学员中选出几个重点素材作为案例复盘**  直播案例复盘：音浪（下单率）、新增、停留、互动  短视频案例复盘：投稿数、完播率、播放量、互动、新增 |
| 作业 | **直播组：**优化自己的直播话术，套用直播技巧，开播45分钟，带货主播挂货  **短视频组：**优化拍摄画面和内容，拍3条作品，挂货 |
| 第五天 | 上午 | **第九节：直播和短视频的复盘逻辑**  复盘，是直播或者短视频的中最重要的一个环节，也是快速提升自己的手段 |
| 下午 | **第十节：结业班会**  展示学员成绩，向学员明确跟随宏远技术学校共同进步，深入学习交流的机会方向，未来电商成为生活中必不可少的一项技能。 |
| **通过五天培训，达到的目标**：直播学员学会直播并且能有点出货成绩；短视频学员能够独立完成拍摄工作。 | | |

九、培训学员要求

1.按时到达培训场所，不迟到不早退，严格遵守培训时间，不随意请假旷课。

2.本次培训班课程全程免费，食宿自理。

3.上课期间，不得擅自离开培训场所。

4.课堂上保持安静，不得吸烟、嘈杂有损他人学习的行为。

5.上课前，每名学员每天签到才能上课培训，每天上午、下午签到各一次。

6.学习期间不饮酒，注意交通安全、人身安全等。